



## NOTA DE PREMSA

Girona, 14 maig 2012

### EL RES CATALUNYA SEGUEIX GUANYANT ADEPTES

*Des de la seva presentació en societat, nombrosos establiments gironins s'han adherit a la xarxa de comerços RES.*

*El RES és presenta com a moneda complementària i com alternativa econòmica davant la situació actual.*

Des de la presentació oficial del RES Catalunya el passat 20 d'abril, el nombre d'empreses que es volen adherir al projecte que pretén incentivar el comerç local de Girona va en augment.

Totes les empreses que accepten comerciar amb la moneda complementària obtenen un seguit de beneficis. Un d'ells consisteix en incrementar fins a un 5% el volum extra de facturació, obtenir línies de crèdit i préstecs sense interès i aportar eines per fidelitzar i per captar nous clients. Per aquest motiu, s'està treballant perquè tots aquests beneficis siguin una realitat a nivell gironí i totes les petites i mitjanes empreses es puguin beneficiar de tots els avantatges que aporta la moneda.

El dia de la presentació, el RES comptava amb el suport d'empreses com: Easy Innova, Josep Llorente Martin, Restaurant Ictineu, Divinum vins i formatges, Strategic Attention Management, Agustí Piferrer Instal·lacions, Restaurant Cúrcuma, Rue du Nord, Idiomatic languages services, Maria Rosa Agustí Rigall, La Cocollona. I, des de llavors, altres empreses s'hi ha interessat i s'han adherit a la xarxa. Aquest és el cas, per exemple, de: Argos Engine, una empresa d'aplicacions mòbils; la sabateria Mc Gregor; el restaurant Mes cub; el restaurant Nostrum; el sex-shop, la Botigueta de l'amor i l'empresa de cuines, Fabricuina.

Davant d'aquesta adhesió, Àlex Bustamante, propietari de La Cocollona explica que *"el RES és una bona iniciativa on els particulars hi sortiran guanyant"*.

També és el cas de l'empresa d'aplicacions per smartphone Argos Engine que considera que adherir-se al projecte RES *"els aportarà un benefici econòmic en forma de nous clients. A més, m'agrada la idea de simplificar la compra – venda fins al punt que sigui un intercanvi, recuperant una mica els que em sembla que és l'essència de la moneda"* diu Albert Bres, un dels socis de l'empresa, i afegeix que *"també ens ajudarà a conèixer possibles proveïdors als quals podem pagar amb RES, que potser no hauríem conegut sense el RES."*



## **Moneda complementària com a alternativa a l'€**

Les monedes complementàries sempre han estat en un segon pla. Però, avui dia, i amb la situació econòmica actual, podrien passar a primera línia.

Les monedes convencionals han resultat ineficaces per abordar determinats problemes socials, econòmics o medi ambientals. A part, les monedes complementàries han emergit com a suport de les economies locals davant de circumstàncies de serveis bancaris inadequats o mancances de crèdit.

La moneda pionera, el WIR, va néixer a Suïza el 1934 per oferir una solució a la falta de moneda que hi havia després del crac financer del 1929. I, el 2005, el seu volum de negoci estava al voltant del 700 milions d'euros.

Aquest és un cas d'èxit però, crear, implantar i gestionar una moneda complementària no és fàcil.

### **Contacte:**

Telf: 972 41 88 54

**Elisabet Blanch**, premsa RES – [elisabet.blanch@res.cat](mailto:elisabet.blanch@res.cat)

[www.res.cat](http://www.res.cat)

[www.facebook.com/RESCatalunya](https://www.facebook.com/RESCatalunya)

[www.twitter.com/RESCatalunya](https://www.twitter.com/RESCatalunya)